



**PowerCurve**<sup>TM</sup>

Testimonio de nuestro cliente



# El éxito de **PowerCurve™** a través de la experiencia:

01

“Tenemos una larga experiencia usando **PowerCurve** y es la piedra angular de nuestros sistemas de decisión desde hace años.”

02

“...dentro del estricto marco regulatorio de la banca, gracias a las opciones que nos ofrece **PowerCurve**, ya hemos realizado pruebas con modelos de Machine Learning en formatos de Predictive Model Markup Language (PMML)...”

03

“Gracias al **Open Banking** dentro de **PowerCurve**, nuestros clientes obtienen todo el soporte financiero que necesitan sin trámites físicos ni papeleos, lo que les supone un beneficio increíble en términos de reducción de tiempos para abrir una nueva cuenta, solicitar nuevos productos y servicios, y acceso a los mismos 24/7. En definitiva, una reducción de la burocracia y por tanto del Time to Yes.”

04

“Con los datos transaccionales que aporta el Open Banking, obtenemos una foto muy completa de la salud financiera del cliente. Esto nos ayuda en muchos sentidos como en el affordability, cálculos reales de la capacidad de endeudamiento y una estimación de ingresos y gastos.”



**R.C.L.**, Model Risk & Credit Systems  
Director at Banco Santander España



## ¿Cómo **PowerCurve Customer Acquisition** mejora tu toma de decisiones?

- 01 Enriqueciendo los datos de clientes con otros datos internos y externos para la medición del riesgo de crédito y fraude
- 02 Integrandos los datos con información transaccional PSD2 (Openbanking)
- 03 Con modelos de scoring modulables que se ajusten a tu apetito de riesgo
- 04 Automatizando los procesos una aceptación de clientes más rápida y precisa